

Bridge to Europe.

Building brands and markets in Europe.

在欧洲建立品牌和市场。

BridgeToEurope GmbH & Co. KG
Trausnitzstrasse 8, D-81671 Munich, Germany
<https://www.xpand2x.com>
info@b-to-e.com
+49 89 38156-2992

Bridge to Europe

公司简介

在欧洲建立品牌和市场，开启全球商机

目录

第一部分
公司介绍

第二部分
成功案例

第三部分
目标客户

第四部分
联系方式



公司概况

BridgeToEurope成立于2009年，是一家为中国科技制造商提供欧洲业务拓展外包服务的专业服务机构。

两位老板 Andreas Dölker 和 Mathias Furlinger 都是电子产品行业30年经验从业者，熟悉精通德国以及欧洲市场运营和项目管理。



Andreas Dölker



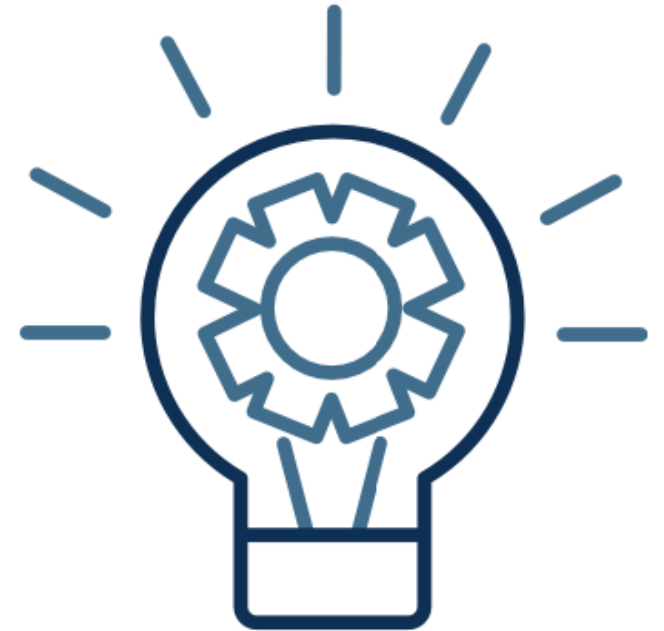
Mathias Furlinger



公司理念

公司的理念在于通过研究市场行情、竞争形式和市场优势，为企业量身定制市场策略，帮助企业打破入场困局，最大程度减少投入成本和试错时间，赢得先机。

同时B2E可以深度参与到销售、客户开发、举办展会、社媒推广、地推等实际运营环节，扮演“德国分公司”的角色。B2E 也可以根据客户需求提供模块化服务。



合作伙伴



Also是欧洲最大的 IT 宽线配销商之一。它拥有 550 多家硬件、软件和 IT 服务供应商，触及10万买家。



Ingram Micro是全球领先的技术分销商之一。开发了160 个国家销售市场，收入达 500 亿美元。拥有 200,000 多名买家和 1700 多家硬件供应商。



SFE的销售加速平台技术覆盖国际销售交付的全流程。



当涉及到法律问题时，我们会请 Melchers Law 律师事务所的专业国际律师为您解答。

公司优势

灵活

我们提供的所有服务都是模块化的，客户可以灵活选择。

经济

您可以按实际需求选择服务。这降低企业创业风险和创业成本。

快捷

我们可以很快地掌握行业信息，整装上阵。您只需要为我们设定目标。

专业团队

我们拥有 30 多年的技术经验和庞大的人脉网络，几乎在每个领域都有合适的联系人。



地理优势

B2E位于德国南部的慕尼黑市中心附近，距离奥地利和瑞士这两个德语区国家都很近。

慕尼黑是德国一线城市，也是欧洲的经济中心城市之一。众多顶尖技术公司聚集在这里，包括亚马逊、谷歌、苹果、三星以及微软。这里还汇集顶尖高校(如：慕尼黑工业大学)。宝马、奥迪、奔驰等总部也都在此周边。许多重要展会每年在慕尼黑举行。



服务内容



地方注册

我们可以为您提供当地注册、申报、合规和法律等服务。我们会处理所有与当地机构对接事务，以便您专注于业务。我们还能提供物流解决方案。



公共关系和市场营销

我们熟知适合您的营销渠道，将积极主动地推进您的所有公关需求。



技术支持

您无需在德国当地建立自己的办公室。我们可以为您提供专业的本地支持团队的支持，让您仿佛在德国也拥有自己的分支机构。



市场分析、销售策略和协助

我们将通过全面的市场分析，为您制定最有前景的销售策略，从而推动计划的顺利实施--尤其是在开拓新的未知市场时。



地方注册服务内容

- 完成海关清关
- 确保产品符合法律要求和规定
- 根据废弃电子电气设备指令 (WEEE 和 ElektroG)、电池法 (BattG) 和包装指令 (VerpackV) 为客户产品完成注册
- 为客户提供当地公司的邮政地址、银行账户和电话号码
- 为客户提供会计服务
- 提供内部分销、仓储和物流服务，可以帮助客户进行产品大批量进口和分销



技术支持服务内容

BRIDGE TO EUROPE 

- 专门的现场技术支持工程师 (FAE)
- 当地语言技术支持，由训练有素的人员组成的专业技术支持团队
- 在当地快速收集和处理退货物料 (RMA)
- 基本的物料仓储和配送服务
- 根据服务等级协议 (SLA) 提供电话和票务支持
- 售前咨询支持



公共关系和市场营销服务内容

BRIDGE TO EUROPE 

- 外部营销、客户关系管理
- 营销战略制定
- 分销解决方案
- 商业企划
- 产品定位与信息传递
- 组织路演或会展
- 新闻稿本地化、发布新闻稿
- 预算规划与处理
- 本地化（新闻稿、包装、手册、白皮书）
- 网站开发或本地化
- 本地网店运营
- 服务运营（24/7、项目现场等）
- 样品演示和评价处理
- 搜索引擎优化



市场分析、销售策略和协助

BRIDGE TO EUROPE 

市场分析

- 市场分析、市场研究、竞争分析
- 确定潜在业务合作伙伴
- 市场准入分析
- 必要认证 (WEEE、CE、TÜV、Grüner Punkt、FCC、ROHS)
- 市场进入 (EORI、客户表单)
- 目标指定和长期追踪
- 业务规划 (GfK、ITscope、ProSeller)

销售协助

- 业务开发
- 外部销售管理
- 项目管理
- 寻找合作伙伴/经销商
- 渠道开发
- 积极支持分销渠道
- 产品预测和业务规划

成功案例



案例详情

B2E负责为一家台湾存储制造商从“0到1”开拓全新市场。

服务内容： B2E建立了一支专业的销售和市场营销团队，从零开始建立业务支持和售后团队，帮助台湾存储制造商开拓全新市场，为其快速促成了多个IT分销合同。

服务效果： 年收入从0到超过3000万欧元只用了六年时间，该制造商如今已成为当地存储市场和IT领域的知名品牌。

客户反馈： 该存储制造商与B2E之间保持着超过10年的良好合作关系。同时，该制造商在德国当地成立了自己的子公司，B2E持续为其关键任务提供支持。



目标客户



目标客

目标行业：

BridgeToEurope希望服务于计划在欧洲市场或在德国设立分支机构的公司，希望服务于在以下行业的公司：创新 IT 产品、多媒体解决方案和住宅楼供热系统管理。

目标公司规模：

规模不限，我们可以根据客户的具体情况提供灵活的解决方案。从信箱公司到完全外包的远程办公室，包括仓储、售后和销售团队。



联系方式



公司网址

<https://xpand2x.com>

公司邮件地址

info@b-to-e.com

公司地址

Trausnitzstr. 8, 81671 München, Germany

公司电话

+49(0)89 38156299-2

微信号

BridgeToEurope

BRIDGE TO EUROPE 

期待与您的合作

在欧洲建立品牌和市场，开启全球商机
BUILDING BRANDS AND MARKETS IN EUROPE